

Sales Manager (m/w/d) im Hochbau / Schlüsselfertigbau

Kennziffer: 10964

Standort: Bremen

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unser professionelles Projektmanagement des Bauprozesses erhalten unsere Kunden schlüsselfertige und energieeffiziente Hochbaulösungen aus einer Hand.

Aufgaben

- **Kunden gewinnen & begeistern:** Sie identifizieren und akquirieren regionale Bauherren von der ersten Ansprache bis zum Vertragsabschluss
- **Angebotsprojekte steuern:** Sie bearbeiten parallel mehrere Angebote, Ausschreibungen und Kundenanfragen und führen diese erfolgreich zum Abschluss
- **Marktstrategien entwickeln:** Sie führen Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen durch, leiten Vertriebsstrategien ab und setzen diese erfolgreich um. Ihr aktives Networking und Ihre Akquise machen Sie in Ihrer Region zu einem geschätzten Partner
- **Koordinierung mit Leidenschaft:** Sie leiten interdisziplinäre Angebotsteams und steuern diese in der Konzeptions-, Kalkulations- und Verhandlungsphase
- **Verhandeln & Abschließen:** Sie führen technische, kaufmännische und juristische Verhandlungen mit Kunden und verantworten den Vertragsabschluss in enger Abstimmung mit der Teamleitung Sales und der Niederlassungsleitung

Profil

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, des Wirtschaftsingenieurwesens (Bau), des Immobilienmanagements oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie verfügen über relevante Erfahrung im Vertrieb oder in der Projektleitung, idealerweise im Hochbau oder in der Planung und Realisierung von Gewerbeimmobilien

- Sie bringen Freude am Vertrieb sowie eine Leidenschaft für die Entwicklung technischer Konzepte und wirtschaftlicher Lösungen mit
- Ein starkes Netzwerk und Branchenkenntnisse in der Region Bremen sind von Vorteil
- Sie überzeugen durch Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke und ein ausgeprägtes unternehmerisches Denken

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Sturm.

Für mehr Informationen zu der Stelle klicken Sie [hier](#).

Bewerbungslink:

Um sich direkt online zu bewerben klicken Sie bitte [hier](#).

GOLDBECK Nord GmbH
Niederlassung Bremen
Kaspar-Faber-Str. 2A, 28357 Bremen
Tel. +49 421 27658 0